



Sales Manager (m/w/d)

Für die **W. Zimmermann GmbH & Co. KG** suchen wir für den **Standort Weiler-Simmerberg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Sales Manager (m/w/d)** in Vollzeit.

Diese Aufgaben übernehmen Sie bei Zimmermann

- Key Account Management und Betreuung der Stammkunden
- Erschließung neuer Absatzmöglichkeiten (z. B. Märkte, Anwendungen Neukunden)
- Analyse der Marktentwicklung und Wettbewerbsstruktur
- Planung, Steuerung und Kontrolle der Verkaufsaktivitäten
- Realisierung der Umsatz/Absatz- und Ertragsziele
- Reklamationsbearbeitung
- Vereinbarung und Begleitung von Bemusterungen
- Enge Zusammenarbeit mit Entwicklungsabteilung bei der Entwicklung neuer und Verbesserung bestehender Produkte

Wir freuen uns auf

- Ob Ausbildung, Studium oder Quereinstieg – entscheidend ist Ihr Gespür für Kunden, technisches Verständnis und Freude am Verkauf
- Erfahrungen im Bereich Textilien sind willkommen, aber nicht zwingend erforderlich – wir machen Sie fit für Ihre Aufgaben
- Begeisterungsfähigkeit für textile Produkte
- Konversations- u. verhandlungssicheres Englisch, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Reisebereitschaft

Ihr direkter Ansprechpartner

Bianca Buhmann
+49 8387 9212-18

ZIMMERMANN

W. Zimmermann GmbH & Co. KG
Riederstraße 7 · 88171 Weiler-Simmerberg
www.zimsi.com · info@zimsi.com